

### グローバル・ロジスティクスと貿易(第二回)

# グローバル・ロジスティクス・プロバイダーの役割



2009年10月3日 JALカーゴセールス 西日本販売部 大迎 俊一

### 自己紹介(おおむかい しゅんいち)



82年 日本航空く現日本航空インターナショナル>入社

成田貨物支店(輸入部)配属

87年 ホンコン支店(貨物販売セクション)

99年 日本地区貨物販売支店(物流部マネジャー)

OO年 貨物カンパニー(企画マーケティング部マネジャー)

O3年 シンガポール支店(貨物事業所長)

O7年 JALカーゴセールス(西日本販売部長)

〈現在に至る〉

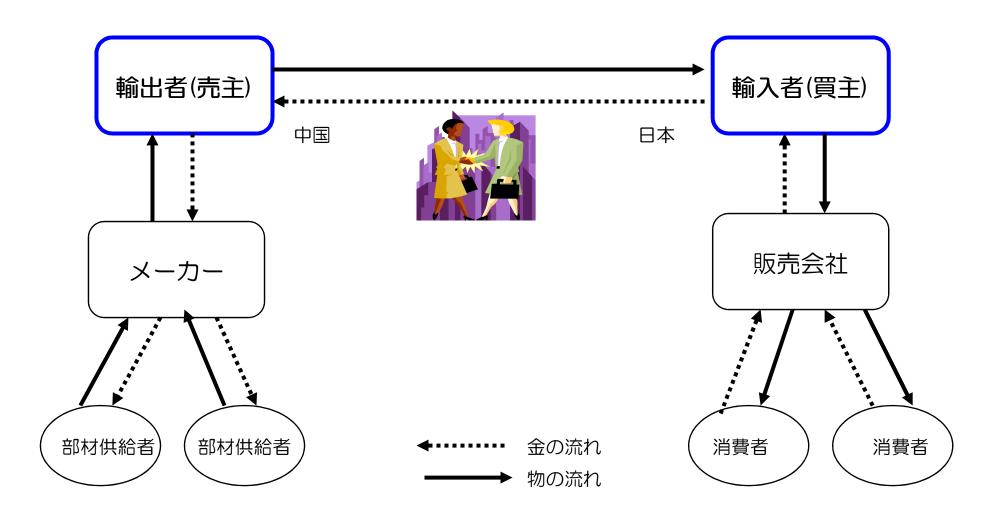


- 1. 貿易(国際取引)のPLAYER
- 2. 航空輸送の利用動機
- 3. 国際航空輸送のPLAYER
- 4. 国際航空輸送のフロー
- 5. 需要動向
- 6. 課題
- 7. Q&A

## 1. 貿易(国際取引)のPLAYER



日本と外国(例一中国)との間で行われる商品の売買。





- 1. 貿易(国際取引)のPLAYER
- 2. 航空輸送の利用動機
- 3. 国際航空輸送のPLAYER
- 4. 国際航空輸送のフロー
- 5. 需要動向
- 6. 課題
- 7. Q&A

## 2. 航空輸送の利用動機



#### 〈3つの利用動機〉



## ①時間的な制約

- ・生産計画の遅れ、クレーム
- ・生産計画 < 販売計画
- ·VOR、AOG等



食品、薬品

電機・自動車補修部品

- ・振動や衝撃の回避
- ・湿気や定温
- ・鮮度、商品サイクル(短期間)

②輸送品目の特性

半導体、

液晶パネル

- ・マーケットシェア拡大(新製品)
- ・価格下落防止
- ・トータルコスト削減
- ・資金回転率を向上

③戦略的な理由



- 1. 貿易(国際取引)のPLAYER
- 2. 航空輸送の利用動機
- 3. 国際航空輸送のPLAYER
- 4. 国際航空輸送のフロー
- 5. 需要動向
- 6. 課題
- 7. Q&A



海外にいるユーザーに商品を自己名義にて、輸出(販売)する者

(a)利用運送事業者(Freight Forwarder)

(b)IATA貨物代理店 (Cargo Agent) ©通関事業者

(Custom Broker)

輸出者

(Exporter)

(f) 航空会社

(Airline)

輸入者

(Importer)

(d)国際宅配事業者

(e)郵便事業者

(Integrator)

(Postal Service Provider)

海外のサプライヤーから商品を自己名義にて、輸入(購入)する者



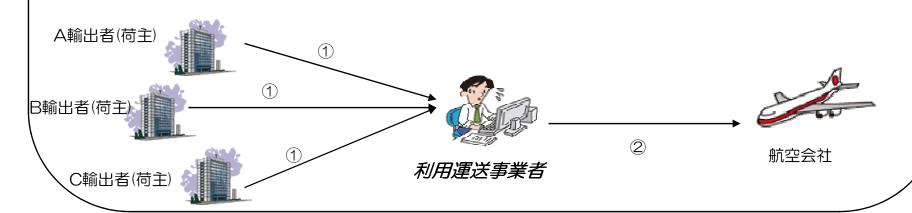
#### (a) 貨物利用運送事業者(Freight Forwarder)

く貨物利用運送事業法>

第 3条・第一種利用運送事業(空港間輸送) <国交省大臣登録>第20条・第二種利用運送事業(一貫輸送) <国交省大臣許可>

実運送事業者の行う運送を「利用して貨物の運送」を提供する者。

- ①輸出者(荷主)との運送契約は、利用運送事業者が発行する「ハウス運送状(HAWB)」にて締結。
- ②利用運送事業者は、複数のハウスAWBを仕向地毎に纏めて、自らが荷主となり航空会社が発行する「マスター運送状(MAWB)」にて運送契約を締結。 〈混載貨物〉





#### 〈混載貨物のしくみ〉

#### 1. 背景

- ○国際航空貨物運賃(国交省認可)は「重量逓減性」。
- 〇同運賃のルールは「実重量(Actual)または容積重量(Volume)のどちらか高い方を適用」。
- ○通常の商習慣として「ビジネスボリュームが大きければ、安く」。
- ○航空会社の販売効率化(個々の荷主との取引不要)

#### 2. 基本的なしくみ (例 KIX発PVG宛の場合)

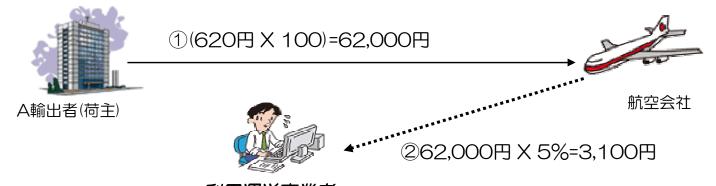
認可運賃(キロあたり)			Min 8500円,45kg未満/820円,45kg以上/620円				
<u>荷主</u>	<u>実重量</u>		容積重量	適用重量①	<u>運賃②</u>	金額①X②	
А	120	>	100	120	620	74,400	
В	10	<	30	30	820	24,600	
С	5	>	1	5	8500	8,500	
(収入計)	(135)		(131)	(155)	(694)	(107,500)③	
(支払計)	(135)		(131)	(135)	(620)	(83,700)4	

混載差益(③一④)=23,800円



#### (b) I A T A 貨物代理店(Cargo Agent)

- 〈IATA(国際航空運送協会=民間)からの指定〉
- IATA航空会社(JAL等)および輸出者の代理業務を行う者。
- ①輸出者(荷主)との運送契約は、航空会社が発行する「マスター運送状(MAWB)」にて締結。IATA貨物代理店はその航空会社の販売業務を代行。
- ②航空会社は、IATA貨物代理店に対してコミッションを支払う。



利用運送事業者

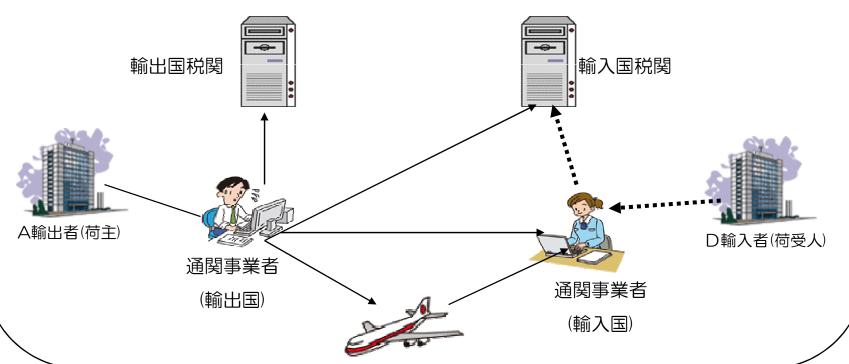


#### ©通関事業者(Custom Broker)

輸出者または輸入者の代理人として、各国税関に対して「必要な情報(注)」を申告し輸出入の許可・承認を取得する者。

#### 〈通関業法・第3条(管轄税関長の許可)〉

(注)運送状番号、輸出者名、輸入者名、品目、数量、価格 等





#### (d) 国際宅配事業者(Integrator)

自社所有の航空機および地上輸送ネットワークを利用して、書類・小口貨物 中心のドア・ツー・ドア輸送を提供する者。

〈第二種利用運送事業法・第20条(国交省大臣許可)〉

#### (e) 郵便事業者(Postal Service Provider)

万国郵便条約および郵便法に基づき、日本郵政グループ(JP)の郵便事業会社 のみ輸送サービスを提供。

〈郵便法・第2条(郵便の実施)〉





#### ⑥ 航空会社(Airline)

他人の需要に応じ、航空機を使用して有償で旅客又は貨物を(空港間)運送する 事業者。 〈航空法・第100条(国交省大臣許可)〉

参考 航空法第112条 業務改善命令(輸送の安全、利用者の利便その他公共の利益を 阻害している事実があると認めるときは...)





### PLAYER一覧

登場人物(PLAYER)	事業認可·許可	主な事業内容	主な販売対象	代表的なPLAYER
(a)利用航空運送事業者 (Freight Forwarder)	要(国交省)	有償貨物の航空 利用運送(混載)	荷主 (輸出者/輸入者)	日本通運、近鉄、郵船、南海、 DHL、シェンカー 等
(b)IATA貨物代理店 (Cargo Agent)	不要 (IATAからの 指定制度)	有償貨物の航空 輸送代理業務	荷主 (輸出者/輸入者)	同上
©通関事業者 (Custom Broker)	要(管轄税関長)	輸出入通関代行 業務	荷主 (輸出者/輸入者)	同上、専業者(近畿通関など) 有り
(d)国際宅配事業者 (Integrator)	要(国交省)	書類・小口貨物の D2D運送	荷主 (輸出者/輸入者)	FedEx、UPS、DHL、TNTなど
(e)郵便事業者 (Postal Service Provider)	要(総務省)	信書・小口貨物の D2D運送	荷主 (輸出者/輸入者)	各国郵便事業者 (独POSTはDHL所有)
(f) 航空会社 (Airline)	要(国交省)	書類・小口から有償 貨物の空港間輸送	利用運送事業者、IATA 代理店、国際宅配事業者、 郵便事業者 等	JAL、NCA、ANA、FedEx、UPS、 LCAG、CXなど多数



- 1. 貿易(国際取引)のPLAYER
- 2. 航空輸送の利用動機
- 3. 国際航空輸送のPLAYER
- 4. 国際航空輸送のフロー
- 5. 需要動向
- 6. 課題
- 7. Q&A



#### <u>A. 契約形態(情報/金の流れ)</u>

#### ①実運送事業者との(直接)契約くストレート/ダイレクト貨物>

荷主(輸出者)は、実運送事業者である航空会社(JAL)が発行する航空運送状(M/AWB=Master Airway Bill)にて国際航空運送契約(空港間輸送)を締結。

#### ②利用運送事業者との契約<混載貨物>

荷主は、利用運送事業者(フォワーダー)が発行する航空運送状(House AWB)にて国際航空運送契約(空港間輸送)を締結。

#### ③国際宅配事業者との契約<SP貨物>

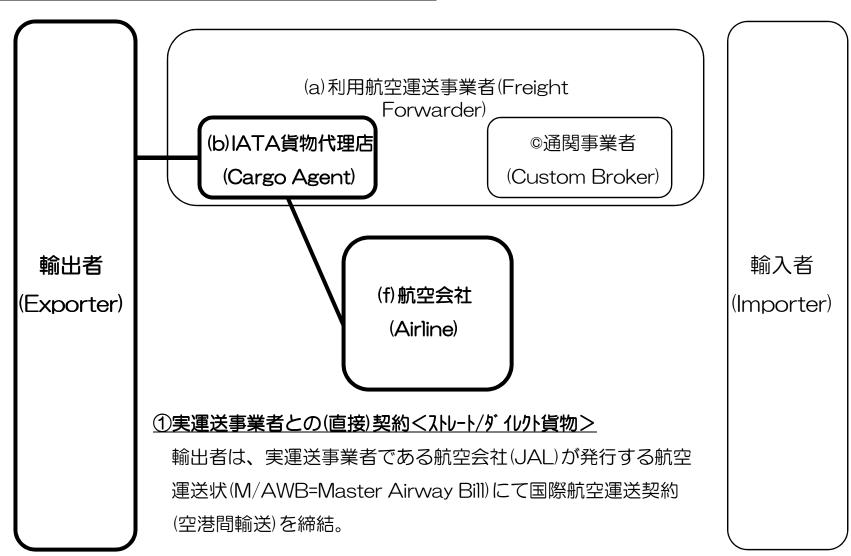
航空会社との運送契約は、フォワーダ-が実施。

荷主は、国際宅配事業者(インテグレーター)が発行する送り状(Cargo Receipt) にて国際宅配運送契約(ドアツードア)を締結。

自社機、または航空会社との間で運送契約を締結。

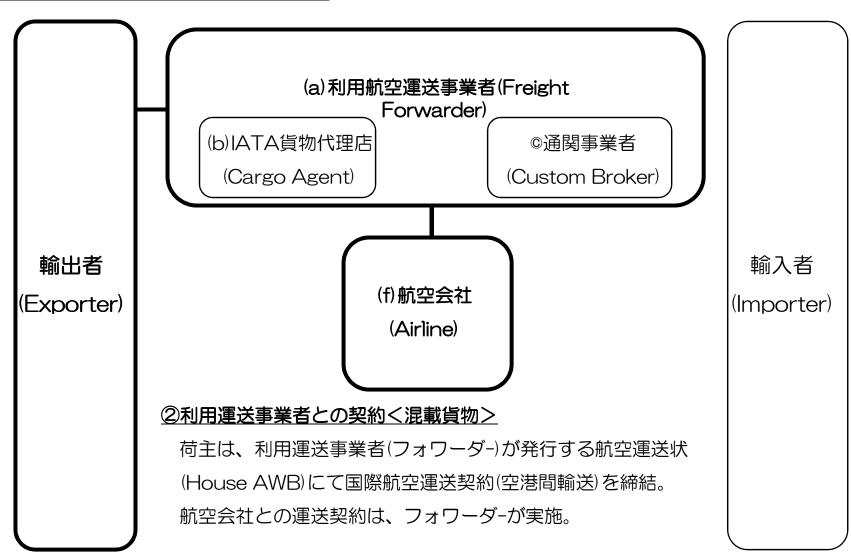


#### ①実運送事業者との(直接)契約くストレート/ダイレクト貨物>



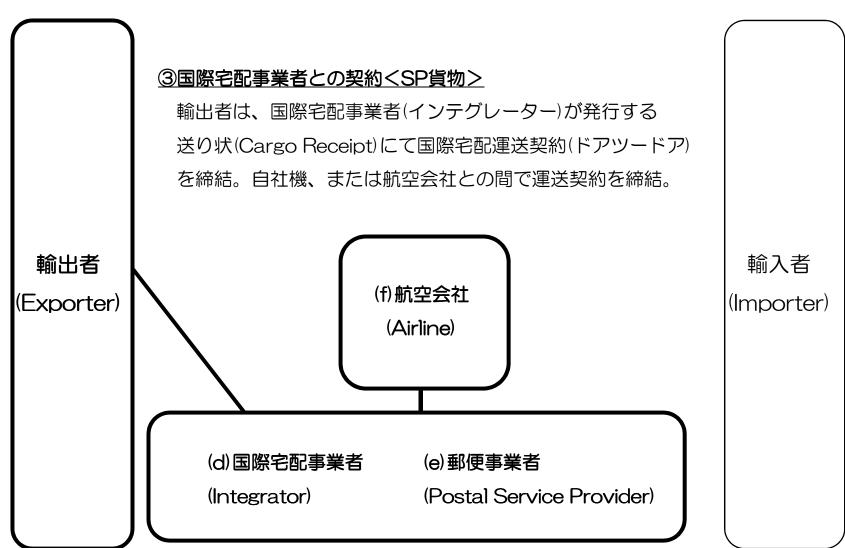


#### ②利用運送事業者との契約<混載貨物>



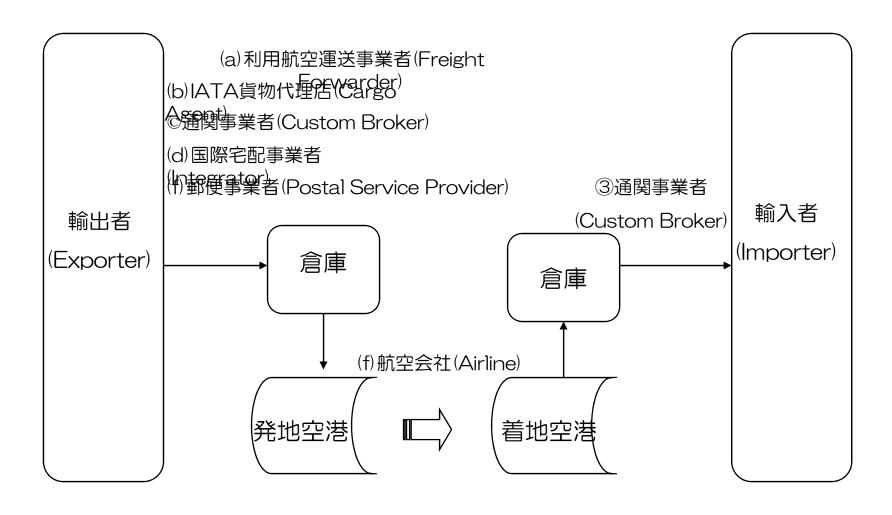


#### ③国際宅配事業者との契約<SP貨物>



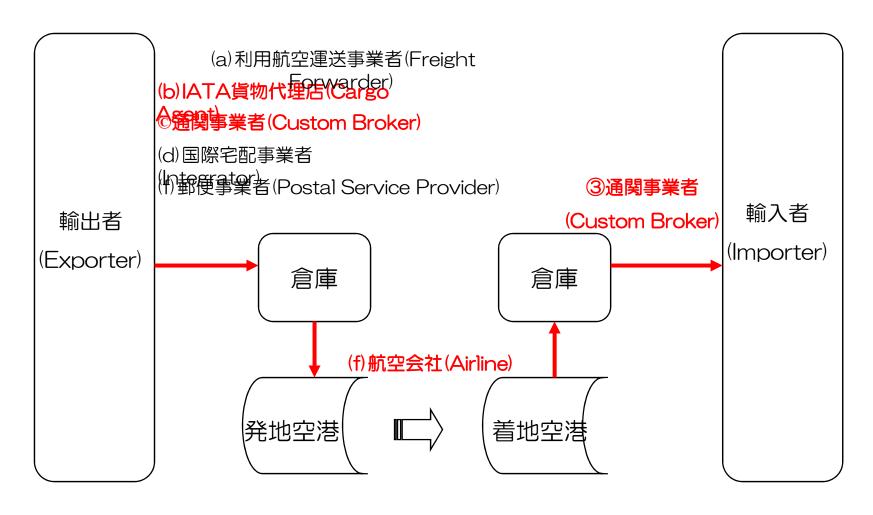


### B. 貨物/書類の流れ



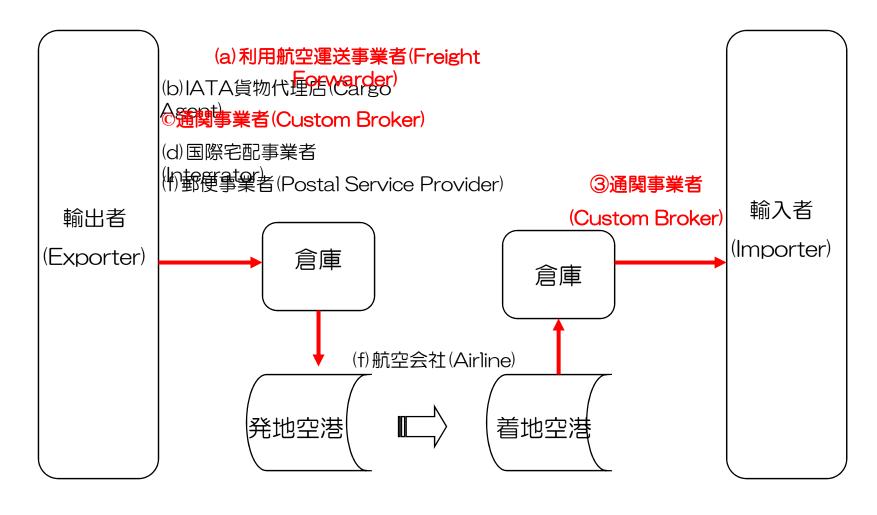


#### ①実運送事業者との(直接)契約<ストレート/ダイレクト貨物>



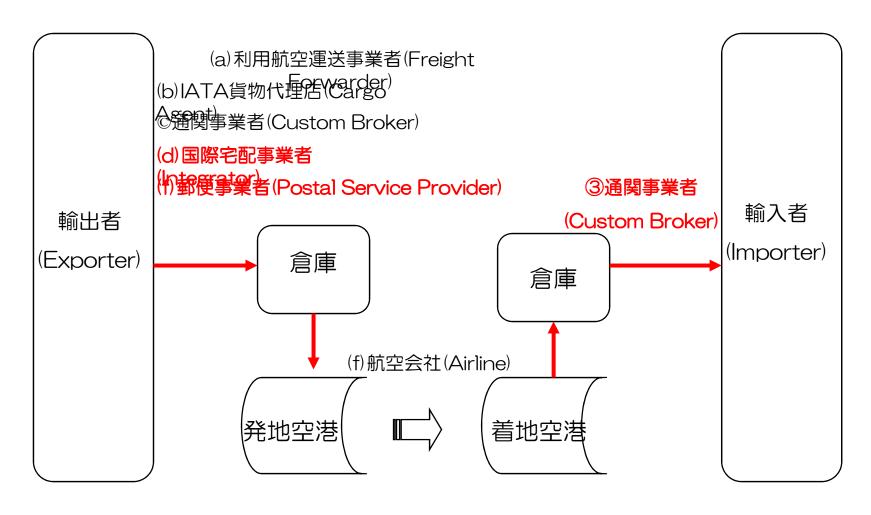


#### ②利用運送事業者との契約く混載貨物>





#### ③国際宅配事業者との契約<SP貨物>

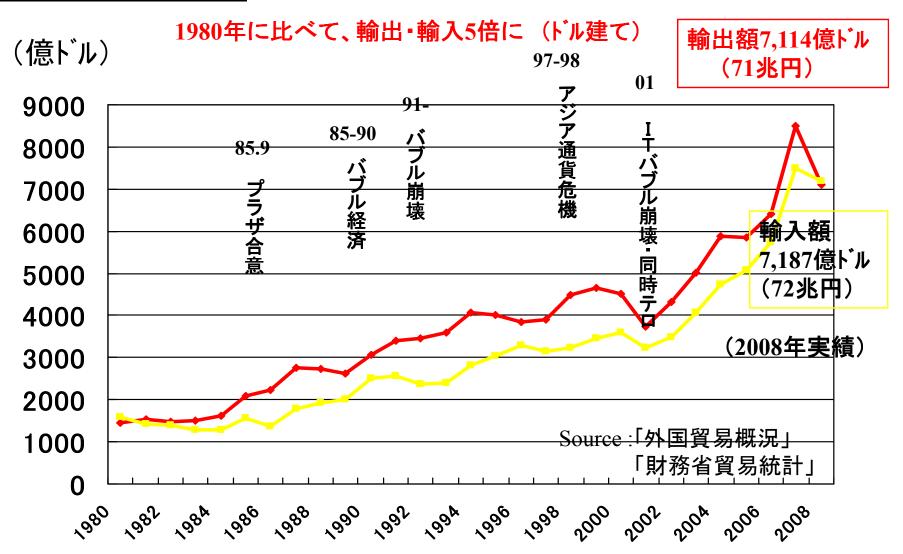




- 1. 貿易(国際取引)のPLAYER
- 2. 航空輸送の利用動機
- 3. 国際航空輸送のPLAYER
- 4. 国際航空輸送のフロー
- 5. 需要動向
- 6. 課題
- 7. Q&A



#### A. 日本の貿易額の推移





#### B. 日本発着航空貨物の推移

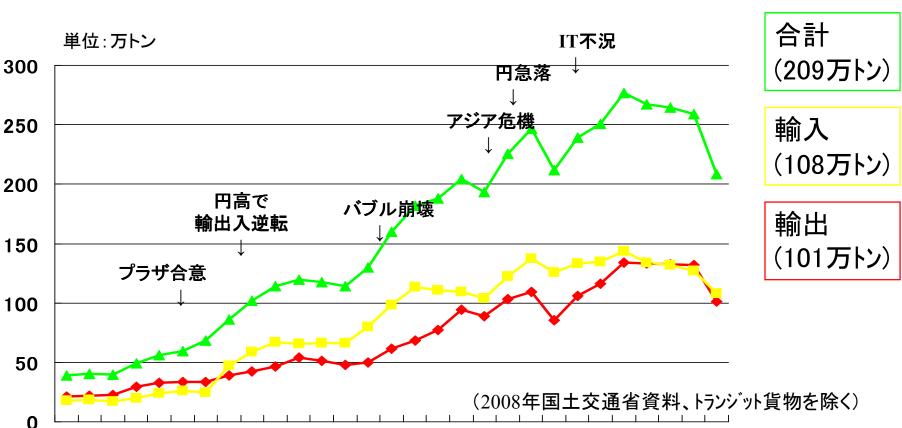
82 84 86 88

80

#### 航空貨物量:10年前の約2倍、20年前の約5倍に

背景:貿易の拡大、ハイテク・ハイハ・リュー化、運賃の低下、製品輸入の増加等

#### 2008年実績



90 92 94 96 98 '00 '02 '04 '06 '08

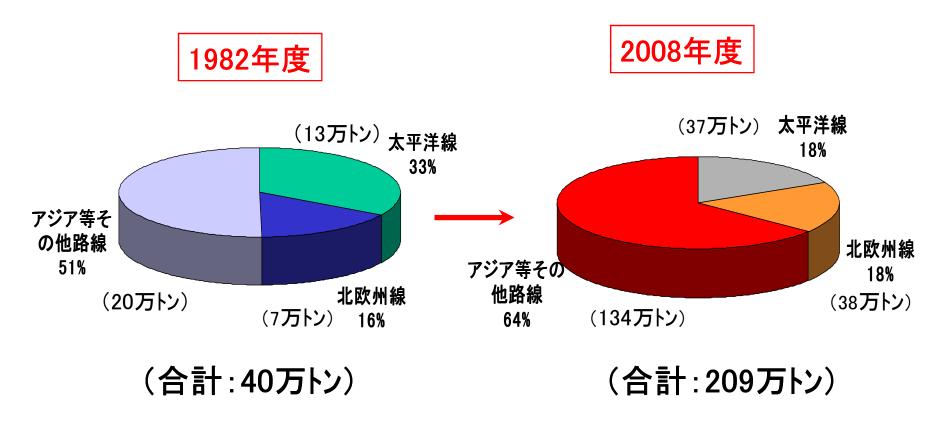


#### C. 航空貨物 - 方面別構成比の推移

(日本発着,トランジットを除く)

#### 世界の生産基地:アジアに転移

(アジアへの工場進出、海外生産比率アップ)



Source: 国土交通省



### D. 世界主要空港取り扱いランク

	95	00	05	07	07 重量(万圴)	0 7R/W
1	成田	ホンコン	<b>ホンコン</b>	<b>ホンコン</b>	374	2
2	ホンコン*	成田	成田	ソウル(ICN)	252	3
3	マイアミ	シンカ <sup>*</sup> ホ <sup>°</sup> ール	ソウル(ICN)	成田	221	2
4	フランクフルト	ソウル*	アンカレッシ゛	フランクフルト	207	3
<b>⑤</b>	ニューヨーク(JFK)	フランクフルト	フランクフルト	パリ(CDG)	205	4
6	シンカ <sup>*</sup> ホ <sup>°</sup> ール	アンカレッシ゛	シンカ <sup>*</sup> ホ <sup>°</sup> ール	シンカ゛ホ゜ール	189	2
7	ロントン(LHR)	ロントン(LHR)	<b>ያ</b> ተላ°ተ	シャンハイ(PVG)	183	2
8	ソウル*	ニューヨーク(JFK)	ハ <sup>°</sup> リ(CDG)	アンカレッシ゛	NA	NA
9	アムステルタム	マイアミ	シャンハイ(PVG)	マイアミ	NA	NA
10	パリ(CDG)	アムステルタ゛ム	アムステルタ゛ム	アムステルダム	161	4

### E. JAL貨物輸送ランク(IATA加盟航空会社中)

95年 第06位/3509 有償トンキロ、

00年 第07位/4321

07年 第14位/4269



- 1. 貿易(国際取引)のPLAYER
- 2. 航空輸送の利用動機
- 3. 国際航空輸送のPLAYER
- 4. 国際航空輸送のフロー
- 5. 需要動向
- 6. 課題
- 7. Q&A

## 6. 課題



#### 航空会社視点から見た3つの課題

#### 経営の自由度

- ー権益ビジネス(政府の認可、事業権益/航空権益)日本→新興国へ
- 一経済性と公共性の両立(路線採算と公的使命)

#### 事業構造の課題

- 一固定費の割合が高い(航空機およびその整備費、乗員コスト)
- -Low Flexibility (航空機調達、乗員養成に時間がかかる 1~2年)

#### コスト構造

- 一公租公課(着陸料金/航行援助料金等 他国との比較)
- 一燃油費

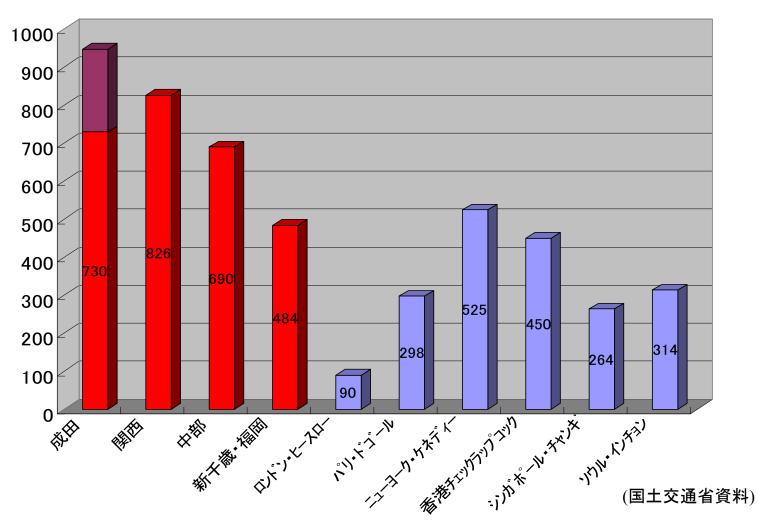
## 6. 課題



#### 〈参考〉着陸料の比較

(B747-400, 395トン) (千円) 成田空港 : 航空機の騒音レベルに応じた着陸料の設定

B747 現行95万円が73万円に (2005年10月より)





- 1. 貿易(国際取引)のPLAYER
- 2. 航空輸送の利用動機
- 3. 国際航空輸送のPLAYER
- 4. 国際航空輸送のフロー
- 5. 需要動向
- 6. 課題
- 7. Q&A

# 7. Q & A



ご静聴ありがとうございます。

ご質問・ご意見を承ります。